

Nieuwsbericht Misungwi, Juni 2019

In Misungwi, Mwanza zijn we in de fase van het afronden van de opstart fase van jaargroep 2 en het voorbereiden van het opstarten van jaargroep 3. Daarnaast speelt het coaching van de ondernemers in jaargroep 1.

Groep 2 en 3

In Misungwi willen we ons steeds meer richten op de agriculturen sector en aanpalende small Industries.

Op een eigen stuk grond, vlak bij het meer Victoria (voor de watervoorziening) is inmiddels het eerste greenhouse gebouwd.



Dit is volkomen in lijn met de focus van de nationale overheid en daardoor volgt het lokale bestuur ons op de voet.

“We cannot allow failures in greenhouse farming at this moment because we are really want to promote this and any failure will make local farmers avoid moving to greenhouse farming”

Aldus het hoofd (DAICO) van het district aangaande agricultuur activiteiten.

We hebben ze dan ook nadrukkelijk uitgenodigd om op vakkennis gebied hun bijdrage te leveren terwijl ons dan meer kunnen richten op het commerciële plan van de 2 groepen jongen ondernemers die samen een greenhouse exploiteren van 600m². Ook hebben we samenwerking gezocht met Rijkszwaan, die zaden levert maar ook op afstand via whatsapp ondersteund met raad en daad. Daarnaast gaan we een samen met de council een coöperatie oprichten die openstaat voor alle (potentiele) greenhouse farmers in Misungwi .

Jaargroep 2



Een tweede project is een Milling station een maal machine voor mais, rijst en cassave. Een groep van 5 deelnemers richt zich op het exploiteren van deze maal machine. Hiertoe hebben we op naam van onze lokale partner YEP Tanzania een klein stukje grond gekocht en daar is een gebouw op geplaatst en komende maand wordt de reeds gekochte machine geplaatst en zal de productie beginnen.

Tijdens onze bezoeken aan de in eerder jaar gestart jaargroep 1 ondernemers zijn we 1 succes verhaal tegen gekomen. Natuurlijk ook wat mindere maar we delen graag het succes verhaal.

Peter Juliusa Ngoro gestart in Augustus 2017 met een lening van een kleine 2,5 miljoen Tanzaniaanse shillings (toen een 1000 euro) met een Agrovet Shop een winkel die zich richt op verkopen van zaden en kustmest en bestrijding middelen.

Is in nog geen twee jaar gegroeid naar bedrijfje waarin voor meer dan 6 miljoen aan voorraad staat.



Hij een winkel in HOME NEEDS geopend voor zijn vrouw waarmee hij onlangs getrouwd is en heeft hij al ruim voldoende kapitaal opzij gezet om in oktober in naastgelegen regio een branche te open voor zijn Agrovet winkel.

Leuk om te weten dat in zijn geval het sparen gaat door te investeren in koeien , want als men geld in bezit heeft wil de “extended Family” die familie in ruime zin nogal eens een beroep op je doen waar je cultuur technisch moeilijk nee tegen kan zeggen. Maar het verkopen van een koe wordt niet van je verlangd.



Tot slot melden we dat we in Misungwi een lokale NGO hebben getroffen die zich ook richt op educatie en we hebben met de NDAKI foundation een NGO van een succesvolle Tanzaniaanse ondernemer en zijn vrouw dat wij als 10 jaar oude NGO, graag onze kennis en ervaring willen delen met deze 4 maanden oude stichting die zich richt op jongeren naar Praktijk gerichte opleidingen sturen die aansluiten bij de marktbehoefte.