

Nieuwsbericht Rombo - April 2019

In ons Rombo programma Rombo is in *April 2019* een coaching en monitoring bezoek uitgevoerd door ons YEP team bestaande uit David Zabron, Annemiek Raterink en Jeroen Vegt. Hierbij is opvolging gegeven aan eerder coaching bezoeken.

Een kort verslag van drie ondernemers:

Godfrey Rogath

Godfrey is maakt meubels, maar helaas viel de verkoop de afgelopen maanden tegen. Het lijkt erop dat Rombo een te kleine afzetmarkt is, dus hebben we gebrainstormd over waar dan te verkopen en op welke manier. We hebben hem gekoppeld aan de andere meubelmaker van het project en samen zullen ze onderzoek gaan doen in de nabij gelegen grotere plaats Himo. Wij hebben een tweetal stoelen van hem meegenomen naar Arusha en gaan daar bekijken wat de verkoop mogelijkheden zijn. Hij was wederom erg blij met ons bezoek, het opent zijn denken en geeft hem een positieve impuls.



Foto 1. In de werkplaats waar het altijd druk is en andere meubelmakers zijn apparaten huren.

Foto 2. Samen met David (rechts) de boekhouding op orde brengen.

Beatrice Shirima

Tijdens ons bezoek in april gaf Beatrice aan dat de maanden november, december en januari uitzonderlijk goed waren geweest, mede door de verkoop op de markt van schoolspullen. Wel geeft ze aan dat print- en typ opdrachten (bijvoorbeeld schoolexamens) voor scholen en bedrijven lastig zijn, omdat deze instanties officiële facturen nodig hebben en zij niet een machine heeft die dergelijke facturen print. Tijdens ons bezoek hebben we haar in contact gebracht met een lokale medewerker van onze partner in Arusha, de Belgische NGO Trias, die haar telefonisch verder heeft geadviseerd over de aanschaf van zo'n machine. Verder hebben we haar geadviseerd een flyer te maken voor haar dienstverlening aan scholen en om haar winkel op te schonen; het zag er niet representatief uit. Hier is ze meteen de volgende ochtend mee begonnen.



Foto 1. November: Klaar voor de verkoop van schoolspullen, met op de achtergrond een grote voorraad schriften.



Foto 2. April: aan de schoonmaak.

Bruno Tarimo

Inmiddels heeft Bruno zijn eigen huis weten te bouwen (mede door de winst die hij maakt met zijn bananen bier business) en is hij officieel geregistreerd met zijn business en betaalt hij belasting. De zaken gaan goed ondanks dat de fabriek van de leverancier van het bananen bier al een aantal weken stilligt wegens registratie vereisten. Hij heeft hier echter goed op geanticipeerd en had grote hoeveelheden kratten bier ingeslagen bij deze leverancier en ook bij een andere lokale leverancier. Verder denkt hij na over andere (tijdelijke) zaken, zoals het importeren van suiker uit Kenia (dicht bij de grens met Rombo). Wij zien hem als voorbeeld ondernemer die ook andere minder goedlopende ondernemingen van het project kan gaan coachen.



Foto 1. David (links) bespreekt de boekhouding met Bruno



Foto 2. Overhandigen van de maandelijkse terugbetaling